



BCA ist Europas größter Marktplatz für den gewerblichen Handel mit gebrauchten Fahrzeugen. Kein anderer Marktteilnehmer bringt mehr Käufer und Verkäufer zusammen, verfügt über ein vielfältigeres Fahrzeugangebot und bietet eine höhere Auktionsfrequenz. In unseren weltweit mehr als 50 Standorten in 10 Ländern, haben im Jahr 2015 über 1 Million Fahrzeuge den Besitzer gewechselt. Zu unseren Kunden zählen sowohl zahlreiche Automobilhersteller und der Autohandel als auch Autovermietungen, Leasinggesellschaften und Banken.

Wir sind der Marktplatz. Das ist unser Anspruch. In professionellen Teams. Mit hochmotivierten Mitarbeitern. Werden Sie ein Teil davon!

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir am Standort Neuss einen **Telesales Agent / Telefonisten/ telefonischen Kundenberater Outbound B2B (w/m) – Automobilbranche**

Sie haben Lust, diese Aufgaben mit uns anzugehen:

- Die Betreuung, Beratung und Weiterentwicklung eines festgelegten Kundenkreises liegt in Ihrem Verantwortungsbereich.
- Sie treten als Verkaufsberater für den Gebrauchtwageneinkauf unserer B2B-Kunden auf.
- Über das Telefon verkaufen Sie aktiv die Gebrauchtfahrzeuge an unsere Kunden anhand definierter monatlicher Verkaufsziele.
- Für den erfolgreichen Abschluss eines Verkaufsgespräches greifen Sie auf kundenspezifische Angebote sowie gezielte Marketingaktivitäten zurück.
- Sie sind zentraler Ansprechpartner für den definierten Käuferkreis und erstellen Auswertungen und Statistiken.
- Sie erledigen alle anfallenden administrativen und operativen Aufgaben im Rahmen der Kundenbetreuung.
- Ferner tragen Sie aktiv zur Prozessoptimierung im Telesales-Bereich bei.

Wir haben noch viel vor, daher sollten Sie mitbringen:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung.
- Zudem besitzen Sie bereits erste Berufserfahrung in der Outbound-Telefonie und Kundenbindung.
- Ihr Kommunikationstalent spiegelt sich in Ihrer Freude im Kundenkontakt (insbesondere im Telefonverkauf/ Telemarketing) wider.
- Ihre Arbeitsweise zeichnet sich durch Ergebnisorientierung, Durchsetzungsvermögen sowie hohe Kundenorientierung aus.
- Sie sind sicher im Umgang mit MS Office.
- Ihre charismatische, freundliche und selbstbewusste Art rundet Ihr Profil ab.

Was macht es besonders, für uns zu arbeiten?

BCA – Einer der größten Marktplätze in der Automobilbranche.

Unser einzigartiges und spannendes Geschäftsmodell fasziniert unsere Kunden und Mitarbeiter – mit Produkten, die Millionen begeistern: Autos.

Unser dynamisches Wachstum.

Durch innovative Ideen und zunehmende Digitalisierung mit Vollgas in eine erfolgsversprechende Zukunft.

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins an: BCA Autoauktionen GmbH | Personalabteilung | Floßhafenstraße 5 | 41460 Neuss oder per E-Mail an: Bewerbung.de@bca.com

Die familiäre Atmosphäre.

Bei uns lernen Sie die Kollegen auch persönlich kennen – nicht nur per E-Mail – und der „kurze Dienstweg“ erleichtert Ihnen den Alltag.

Unsere Benefits.

Überdurchschnittliche Bezahlung - Intensive Einarbeitung - Vermögenswirksame Leistungen - Getränkeflatrate - Motiviertes und kompetentes Team.